

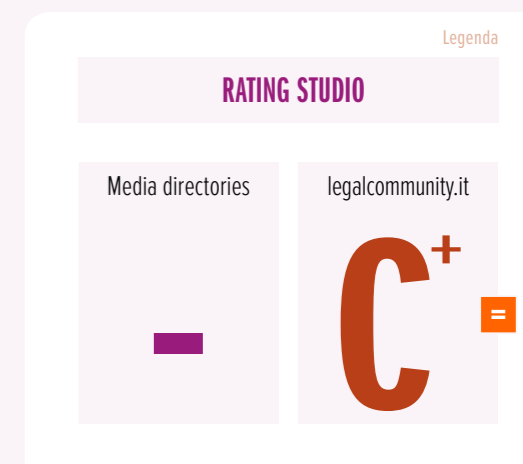
## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. struttura organizzata con professionisti (apprezzati del mercato) precisi, puntuali e flessibili;
2. conoscenza del mondo aziendale e delle dinamiche di mercato;
3. vicinanza al cliente (assistito sempre con «passione»).

## NOVITÀ

A gennaio 2016, l'ex insegna Morri Cornelli ha cambiato nome diventando Morri Rossetti e Associati.



## Rating del mercato sui professionisti e stima dell'intensità della loro attività nei diversi campi di specializzazione

**STEFANO MORRI**

**B**

«Professionista di primo livello. Abile nell'interpretare quello che l'azienda vuole fare. Possiede capacità duplici tra legale e business».

**CRISTINA CENGIA**

**C**

«Ha esperienza aziendale, orientata al business e alla risoluzione del problema. Pragmatica».

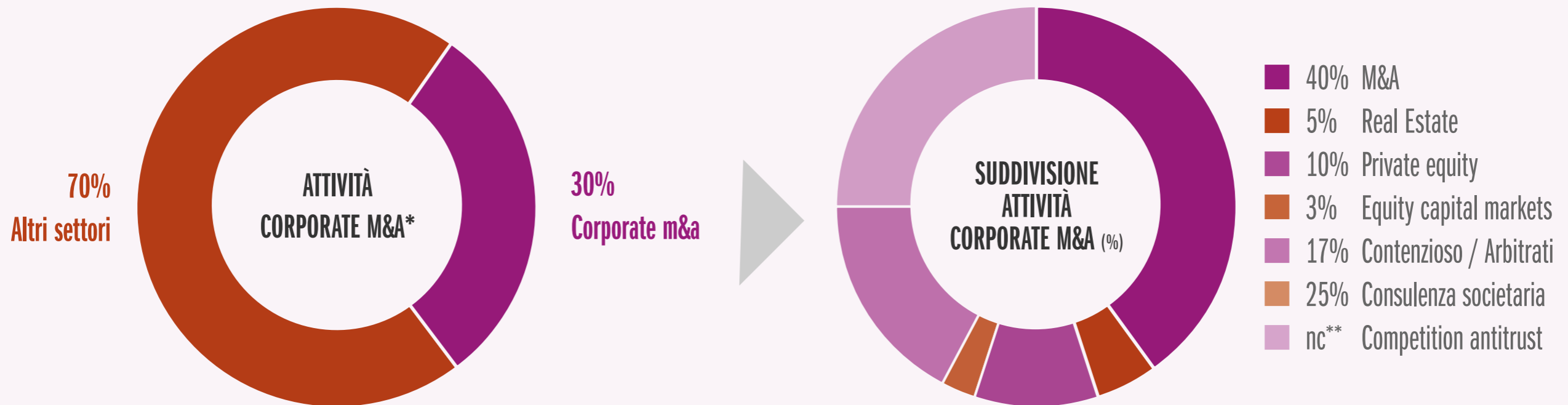


Altri professionisti emersi nel corso della ricerca

**Roberta Incorvaia, Mario Gatti, Massimo Gabelli, Daniela Pasquarelli, Stefano Mascia.**



DIPARTIMENTO CORPORATE M&A



Stima dell'attività Corporate m&a dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate

Stima dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate in ambito Corporate m&a

## DIPARTIMENTO CORPORATE M&amp;A



## CAPO DIPARTIMENTO



Cristina Cengia

## GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Studio ben strutturato con partner di alto livello. Organizzati, precisi e puntuali. Flessibili nel seguire le necessità aziendali».

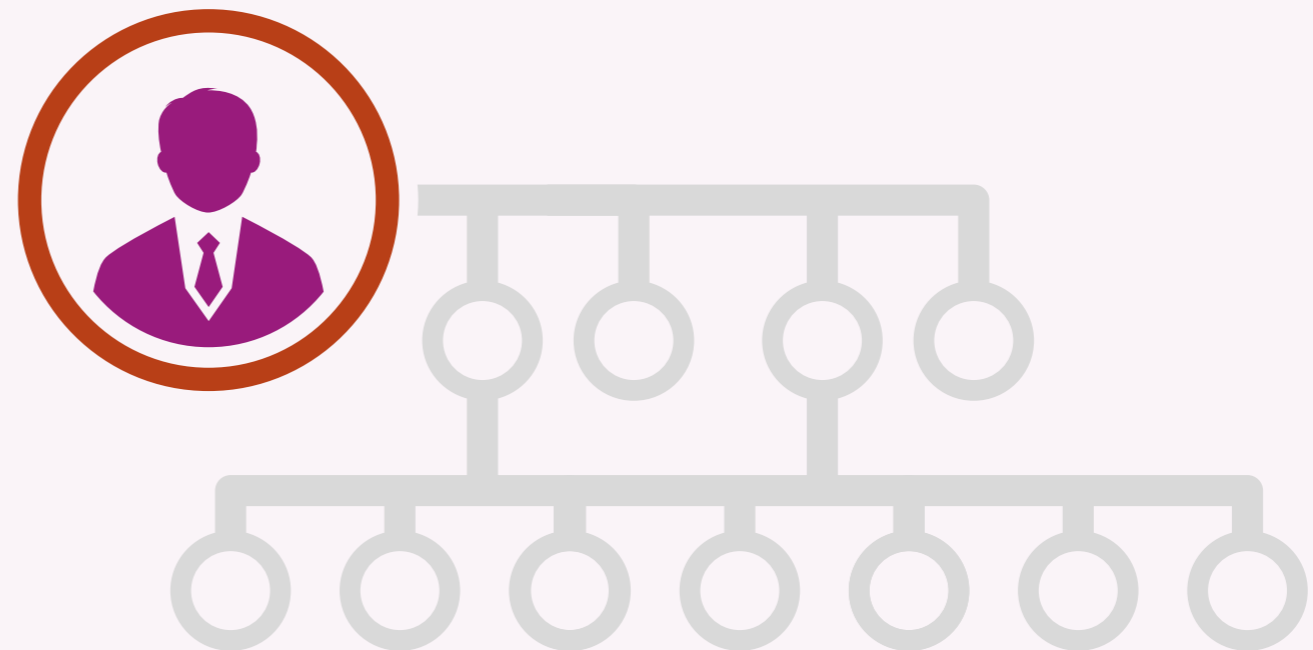
«Team eccellente, non soltanto per le competenze, ma anche per passione, voglia, desiderio di assistere il cliente».

NOMI  
PARTNER

Cristina Cengia, Stefano Morri

INGRESSI  
NEL DIPARTIMENTO


1

Nome. **Carlo Impalà**Carica. **Associate**Provenienza. **Rödl & Partner**

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*



M&A **B**


 Team dedicato  
12 · 85,7%

 Partner dedicati  
2 · 100%

NOMI PARTNER

Cristina Cengia, Stefano Morri

REAL ESTATE **C**


 Team dedicato  
6 · 42,8%

 Partner dedicati  
2 · 100%

NOMI PARTNER

Cristina Cengia, Stefano Morri

PRIVATE EQUITY **C**


 Team dedicato  
12 · 85,7%

 Partner dedicati  
2 · 100%

NOMI PARTNER

Cristina Cengia, Stefano Morri

EQUITY CAPITAL MARKETS **C**


 Team dedicato  
5 · 35,7%

 Partner dedicati  
2 · 100%

NOMI PARTNER

Cristina Cengia, Stefano Morri

CONTENZIOSO / ARBITRATI **C**

 Team dedicato  
6 (dip. litigation)

 Partner dedicati  
1 · 50%

NOMI PARTNER

Alberto Di Alberto

CONSULENZA SOCIETARIA **A**


 Team dedicato  
14 · 100%


 Partner dedicati  
2 · 100%

NOMI PARTNER

Cristina Cengia, Stefano Morri

COMPETITION ANTITRUST **-**

 Team dedicato  
-

 Partner dedicati  
-

NOMI PARTNER

-



\*I professionisti possono essere presenti e attivi in più aree di specializzazione.

## CLIENTI E MANDATI\*



Cliente  
**Gruppo Finelco**



Tipologia operazione  
**Consulenza**



Socio di riferimento  
**Cristina Cengia**



Controparte  
**Chiomenti con Mediaset**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

**Descrizione**

Assistenza per la sottoscrizione di un accordo di partnership con Mediaset, fornendo supporto in diversi adempimenti necessari per l'esecuzione del deal e per la gestione ordinaria della società.



Cliente  
**Alfabook**



Tipologia operazione  
**Consulenza - M&A**



Socio di riferimento  
**Cristina Cengia**



Controparte  
**Bird & Bird con Telecom Italia**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

**Descrizione**

Assistenza a Hoplo, azionista di riferimento di Alfabook, nella cessione della proprietà della stessa al gruppo Telecom Italia, attraverso la controllata Telecom Italia Digital Solution.



Cliente  
**Bilfinger Sielv Facility Management**



Tipologia operazione  
**Consulenza**



Socio di riferimento  
**Cristina Cengia**



Controparte  
**Dla Piper, Lombardi Molinari Segni,  
BonelliErede, K&L Gates, Orrick**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

**Descrizione**

Assistenza nella preparazione di contratti finanziari e commerciali relativi a un progetto finanziario di riqualificazione e ampliamento dell'ospedale di Treviso.

**Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni Corporate m&a**

Società italiane e internazionali attive in diversi settori merceologici.